



Per ogni impresa di successo, c'è qualcuno, che in passato, ha preso una decisione coraggiosa.

Peter Drucker

SOCIAL
ENVIRONMENT
AND
ENTERPRISE
DEVELOPMENT

SEED S.r.l.

info@seedproject.biz

MILANO – Viale Daniele Ranzoni, 15

UDINE – Via Poscolle, 8/c

The SEED Project



SEED: al servizio delle future startup, ovvero di chi vuole sviluppare idee e progetti imprenditoriali, anche e soprattutto in early stage.

SEED: ex-startup innovativa (oggi incubatore certificato di startup) i cui soci sono tutti business angel.

SEED: dedicata a coaching e incubazione, nonché all'investimento in idee early stage, a supporto dell'idea dal giorno zero fino al momento in cui la startup è in grado di camminare con le sue gambe.

SEED: non grava sui costi di startup in quanto viene compensata soprattutto a successo. Tutti i profitti di SEED vengono reinvestiti in altre startup.

SEED: una struttura capace di far germinare, attecchire e sviluppare le idee attraverso l'incubazione lasciando che il proprietario dell'idea rimanga totalmente autonomo e padrone della propria idea.

SEED: chi siamo



SEED, fondata nel 2013, è un incubatore certificato che annovera tra i suoi soci un team di business angels altamente motivati e competenti con l'ambizione di offrire l'eccellenza nella prestazione dei servizi per la propria clientela.

Oggi SEED si configura come una piccola public company (con 22 Soci di tutto il centro-Nord Italia) fatta di persone competenti e volenterose di sposare il progetto ed avventurarsi nel trasformare idee in vero business.

SEED si configura come il primo progetto di public company italiana aperto a tutti i business angels attivi sul fronte delle startup "early-stage".

Business model



E' realtà consolidata che la maggior parte delle idee imprenditoriali muore entro le prime ore dalla sua ideazione!!

Per questo SEED:

- accoglie le idee in fase germinale, fornendo all'ideatore sostegno e supporto per la concretizzazione dell'idea in un business plan;
- è uno strumento di lancio dell'idea, accogliendo l'idea al livello "zero" e sostenendola (temporaneamente) fino al livello di startup;
- fornisce all'ideatore, attraverso la propria struttura societaria, protezione giuridica e le condizioni ideali per la stipula di accordi;
- fornisce consulenza, risorse umane e finanziarie di partenza, e un network di contatti nei settori dell'imprenditoria e della finanza quali potenziali partner dell'idea quando concretizzata in startup.

Business model



Presentazione idea

Application spontanea o presentazione di un socio



ActionPlan e Fase1

Analisi preliminare di fattibilità



Accordo per exit e Fase2

Sviluppo dell'idea: servizi + SEED funding + incubazione giuridica



Successo: spin-off /
funding e Success Fee



Insuccesso:
termination

Action Plan - I servizi



Fase1 – Analisi preliminare di fattibilità				
Definizione e validazione modello di business	Valutazione competenze e altre risorse non finanziari	Definizione obiettivo di minima e ipotesi di scalabilità	Analisi di base dei flussi finanziari e del fabbisogno di cassa	Ipotesi di proposta preliminare per l'investitore
Fase2 – Sviluppo dell'idea				
INCUBAZIONE GIURIDICA IN SEED			SEED FUNDING	
Redazione/implementazione Business Plan	Analisi flussi dettagliata - Validazione valuation	Consulenza su marchi e brevetti	Presentazione a banche / business angel / private equity	Presentazione a partner commerciali/industriali
Presentazione domande a bandi per contributi-base	Supporto commerciale e contrattualistico	Realizzazione sito internet o blog / SMM	Consulenza legale, contabile, fiscale	Redazione NDA/ lettere di intento/partenariato
Presentazione domande a bandi per contributi	Redazione codice etico / carta dei valori	Costituzione società spin-off / patti parasociali	Prima analisi brevettabilità prodotto/processo	Redazione piano di marketing

Modello di revenues



Committment fee (10%)

Per i servizi di Fase1 e Fase2,
anticipato a listino



Success fee

Solo in caso di raggiungimento
del target minimo

*Success
Fee*

In caso di successo: l'idea raggiunge gli obiettivi minimi identificati in Action Plan, quindi si procede a **spin off** e l'idea può essere incorporata in una società dedicata **startup**.

SEED viene ricompensata con quote di minoranza nella startup e/o con provvigioni/royalties sul fatturato in base all'entità dei servizi prestati.

In caso di insuccesso: l'idea non raggiunge gli obiettivi minimi dell'Action Plan quindi non si procede a **spin off**. **Nulla è dovuto dall'ideatore a SEED.**

Professionisti predisposti ad **aiutare potenziali imprenditori nel trasformare i loro sogni in realtà**, mettendo a disposizione le proprie competenze e il proprio network. Aiutandoli a definire la struttura e la validità del business plan e a trovare partner commerciali e industriali. Supportando l'individuazione di fonti di finanziamento, direttamente o tramite terzi.

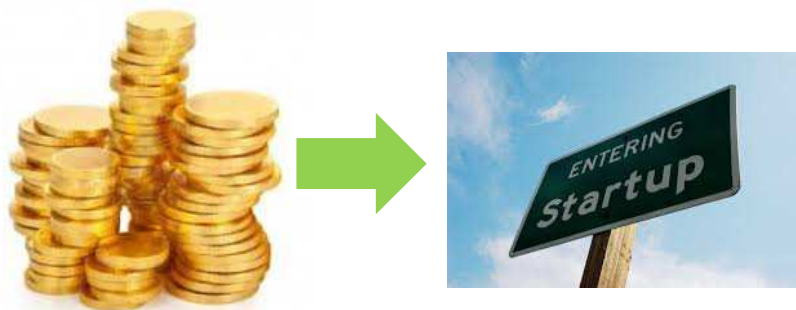
L'attività di mentorship è prerogativa di ogni socio, ma non un obbligo: i soci possono decidere che tipo di contributo dare alla startup sulla base del proprio interesse e delle proprie risorse



I soci di SEED



Hanno la possibilità di essere tra i soci nelle primissime fasi di vita delle startup, o addirittura tra i fondatori degli spinoff di SEED. Dopo avere seguito tutte le fasi di incubazione e avere condiviso ogni aspetto dell'idea. Dopo avere lavorato a braccetto con gli ideatori. Essere tra i primi soci delle startup, alle migliori condizioni che verranno negoziate direttamente da SEED per i propri soci.



***Tutti i soci interessati, ,
indipendentemente dal loro
ruolo, hanno il diritto di
negoziare in via preferenziale
con le startup il proprio ruolo
di soci o di collaboratori***



Per ogni impresa di successo, c'è qualcuno, che in passato, ha preso una decisione coraggiosa.

Peter Drucker

SOCIAL
ENVIRONMENT
AND
ENTERPRISE
DEVELOPMENT

SEED S.r.l.

info@seedproject.biz

MILANO – Viale Daniele Ranzoni, 15

UDINE – Via Poscolle, 8/c